



PHERE

LA NUEVA ERA HA COMENZADO



**NUESTRA ESCUELA DE NEGOCIOS
XPHERE IBS HA FORMADO
EXTRAORDINARIOS PROFESIONALES
EN NEGOCIACIÓN Y VENTAS
POR MAS DE 11 AÑOS A LO LARGO
DE VARIOS PAISES , DENTRO DE
NUESTROS CLIENTES TENEMOS A
IMPORTANTES EMPRESAS DE
SUDAMERICA Y ESTADOS UNIDOS,
POR LO QUE POCO A POCO NOS
HEMOS CONVERTIDO EN UNA DE
LAS MEJORES ESCUELAS DE
NEGOCIOS EMPRESARIALES, NO
CREA LO QUE LE DECIMOS...**



***¡COMPRUEBELO
USTED MISMO!***

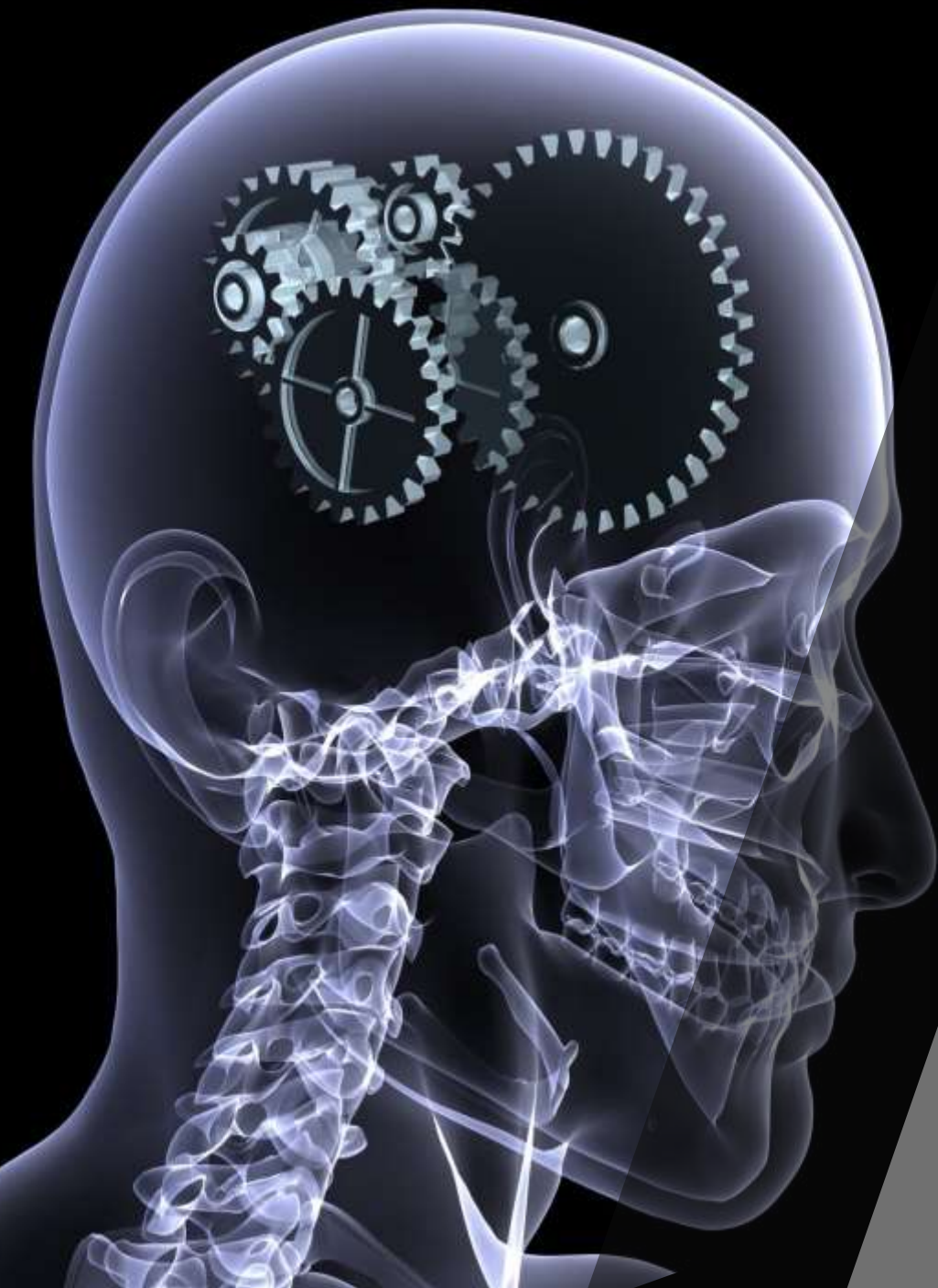
**FORMACIÓN EN
VENTAS CON PNL**



Hoy en día hace falta métodos de capacitación diferentes para que su tiempo sea bien aprovechado, el método XPHERE IBS conjuga lo mejor de lo mejor en capacitación, para lograr cambios permanentes a corto plazo.

¿CUÁL ES NUESTRO PODEROSO METODO ESFERA AE...?





En cada capacitación trabajamos el subconsciente y la inteligencia emocional de los alumnos para lograr cambios excelentes y duraderos en corto tiempo, nuestros clientes satisfechos lo comprueban...



“LA MAGIA DE LA INTELIGENCIA EMOCIONAL EN LOS NEGOCIOS”

DURACIÓN
12 horas



OBJETIVO

El objetivo principal es incrementar los volúmenes y la calidad de ventas en nuestra organización, mediante los métodos más actuales, eficientes y comprobados, desarrollando al mas alto nivel a cada uno de los asesores que van a estar en frente de un negocio tanto a nivel On Line como Off Line.

Es importante mencionar que nuestros métodos no son tradicionales lo que garantiza un mejor aprendizaje por parte del auditorio, y esto nos hace diferentes posicionándonos como líderes en la industria.



TEMAS A TRATAR

- Eliminando Virus Mentales
- Rapport para la comunicación efectiva
 - Guía máxima de Prospección
 - Enamoramiento de productos
 - Manejo de objeciones
 - Cierres efectivos con PNL

TEMAS A TRATAR:

- Eliminando Virus mentales

Al inicio de la formación buscaremos reprogramar al equipo hacia el cambio de mentalidad, utilizando técnicas de PNL que eliminen anclajes negativos que son los que no nos permiten avanzar, entendiendo que los resultados en la vida dependen de nuestra actitud, además guiamos al grupo hacia la mentalidad de abundancia y no de escases.



- Rapport para la comunicación efectiva

En este tema utilizaremos herramientas de PNL para entablar una comunicación de excelencia esto nos pone en su campo mental y nos permite empezar a ganarnos su confianza a todos nos gusta ser atendidos por un amigo o alguien que hable en el mismo canal de comunicación.





- *Guía máxima de Prospección*

En este tema trataremos los métodos mas poderosos para atraer a clientes efectivos para su negocio, por otro lado les enseñaremos a generar una cantidad ilimitada de nuevos prospectos y como lograr conseguir citas efectivas con los mismos.



- Enamoramiento de productos

Aquí trataremos temas de cómo entrar en el campo mental de nuestro cliente, y así estimular sus deseos de compra; trabajaremos indicándoles cuáles son las claves esenciales para enamorar a nuestro cliente del producto que ofertamos, y así, dejarle listo para el proceso de cierre. Utilizamos las mas avanzadas técnicas de expresión corporal.

- Manejo de objeciones

Trabajamos con el método exclusivo de manejo de objeciones y conflictos Xphere IBS, e indicaremos la manera correcta de utilizar la inteligencia emocional en situaciones difíciles.





- Cierres efectivos con PNL

En esta parte trabajaremos desarrollando tus habilidades de vendedor PRO para que sepas cómo actuar al momento de cerrar una venta sin presionar al cliente.

Tomando en cuenta que no hay venta sin el cobro.

EL MUNDO A CAMBIADO POR LO QUE HOY LE PRESENTAMOS **LA NUEVA TENDENCIA EN FORMACIÓN Y CONSULTORÍA**, CONTAMOS CON **CAPACITACIONES** DESARROLLADAS A SU MEDIDA YA SEAN **PRESENCIALES** U **ON LINE**:



Metodología 100% PRESENCIAL



Metodología 100% ON LINE



**NOSOTROS NO OFERTAMOS
CAPACITACIÓN, NOSOTROS
LE ENTREGAMOS UNA
EXPERIENCIA ÚNICA DE VIDA
CON CAMBIOS POSITIVOS Y
PERMANENTES PARA SU
ORGANIZACIÓN.**





Estaremos muy gustosos de poder servirles...

