





Nuestra escuela de negocios Xphere IBS ha formado extraordinarios profesionales en negociación y ventas por mas de 13 años a lo largo de varios países , dentro de nuestros clientes tenemos a importantes empresas de Latinoamérica y Estados Unidos, por lo que poco a poco nos hemos convertido en una de las mejores escuelas de negocios empresariales, no crea lo que le decimos...



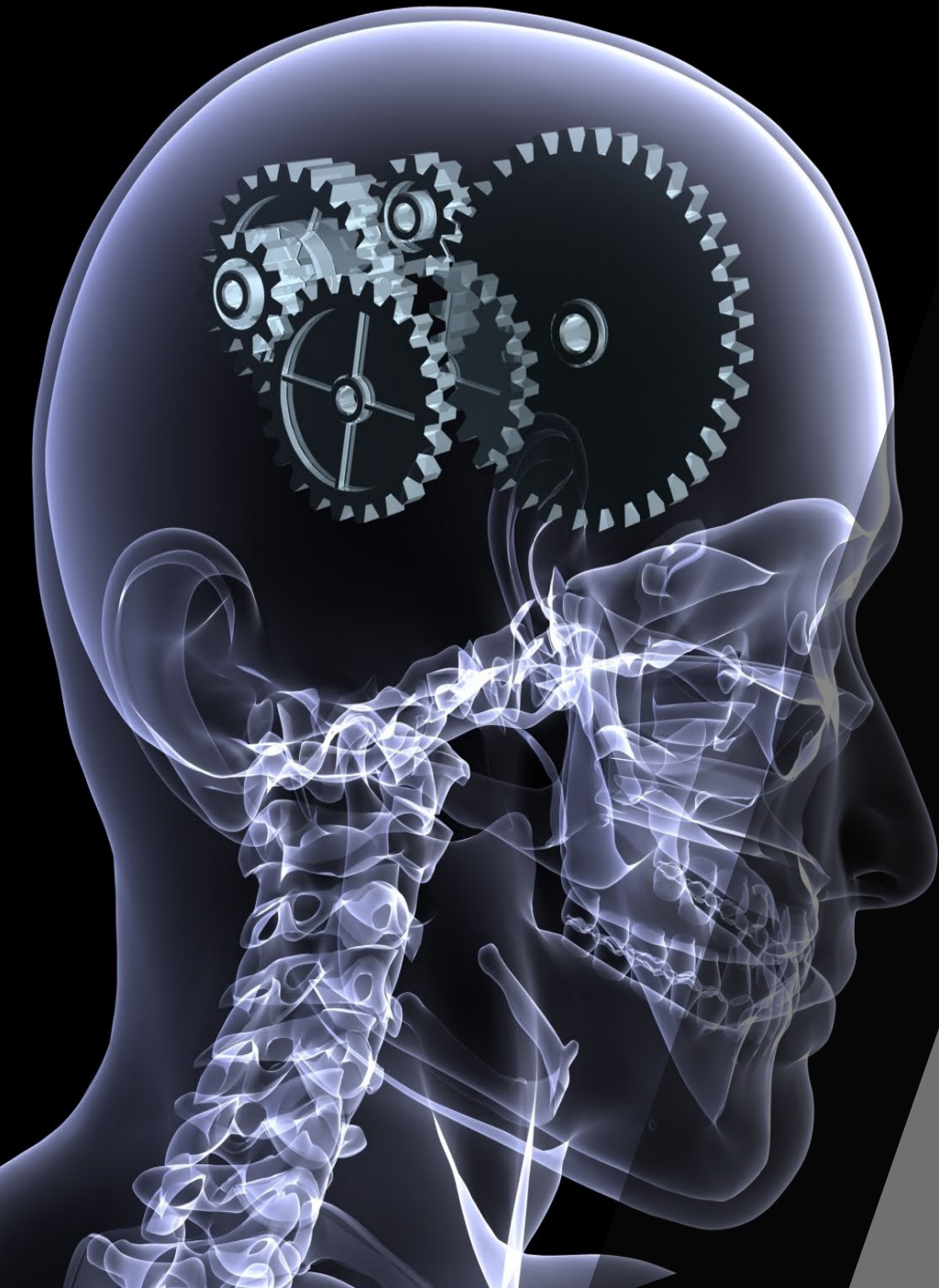
**¡COMPRUEBELO
USTED MISMO!**



FORMACIÓN EN VENTAS CON NEXA



Hoy en día hace falta métodos de capacitación diferentes para que su tiempo sea bien aprovechado, el método NEXA XPHERE IBS conjuga lo mejor de lo mejor en capacitación, para lograr cambios permanentes a corto plazo.



En cada capacitación
trabajamos el subconsciente y
la inteligencia emocional de los
alumnos para lograr cambios
excelentes y duraderos en
corto tiempo, nuestros clientes
satisfechos lo comprueban...



Revolución NEXA

El nuevo código de las Ventas con Neurociencias e IA

Una metodología innovadora que fusiona neurociencia, emoción y tecnología para que vendas más y mejor, en cualquier sector.



EXPERTO EN NEGOCIACIÓN Y VENTAS CON LA METODOLOGÍA NEXA

DURACIÓN 12 horas

La Revolución NEXA ha Llegado



Neurociencias

Comprende cómo toma decisiones el cerebro humano para influir de manera ética y efectiva



Inteligencia Emocional

Conecta genuinamente con las emociones que impulsan las decisiones de compra



Inteligencia Artificial

Potencia tus habilidades con tecnología que analiza, predice y optimiza cada interacción



PNL Aplicada

Utiliza técnicas avanzadas de programación neurolingüística para comunicar con impacto



La venta ya no es improvisación. Es la perfecta combinación de ciencia, emoción y tecnología aplicada con maestría profesional.

El futuro de las ventas no es mañana. Es hoy y quienes abracen esta revolución liderarán la nueva era comercial.

Curso Intensivo

La Magia de NEXA en los Negocios

NEXA: Neurointeligencia Expansiva Aplicada

Combinación de Neurociencias + Inteligencia Emocional + PNL + IA



Entrenamiento práctico

12 horas de inmersión total.



Módulos transformadores

4 módulos diseñados para revolucionar tu manera de vender.



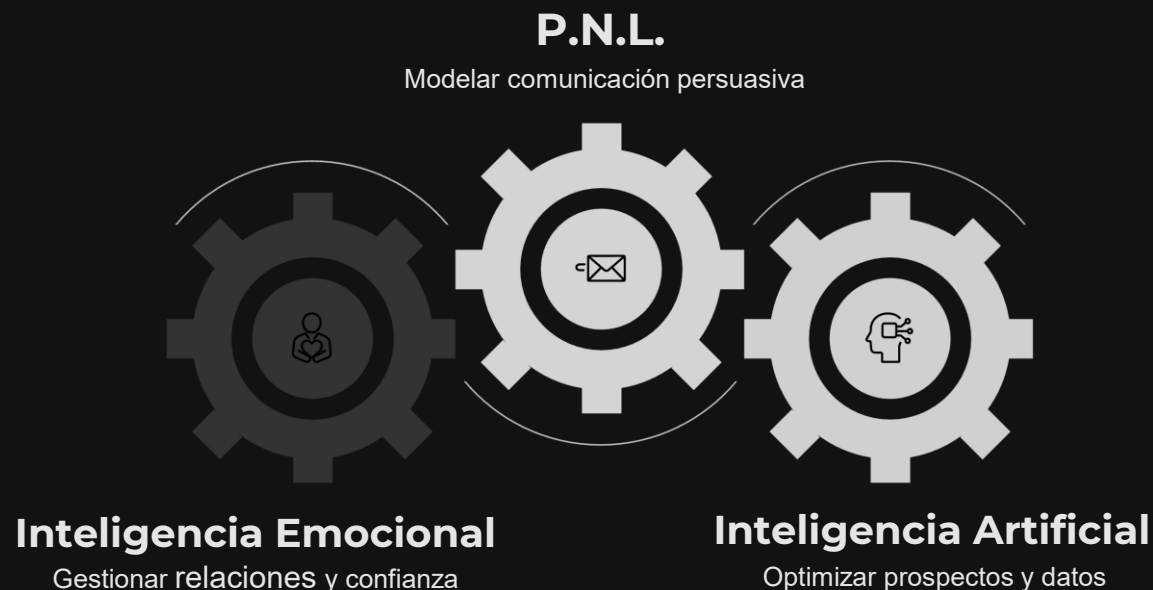
Enfoque integral

Combina ciencia, emoción y tecnología para resultados excepcionales.



El Objetivo del Programa

Nuestro programa busca elevar la calidad y el volumen de sus ventas, fusionando metodologías avanzadas para potenciar sus capacidades comerciales.



Habilidades Clave adquiridas post capacitación:

- Comunicación efectiva y prospección estratégica para abrir nuevas oportunidades.
- Gestión emocional para manejar objeciones y mantener la resiliencia.
- Técnicas de persuasión avanzadas para cerrar ventas con éxito.
- Uso básico de herramientas de IA para optimizar procesos y resultados.




Lo que aprenderás

- Fundamentos humanos de la venta.
- Prospección inteligente
- Presentación poderosa
- Seguimiento y cierre

Módulo 1- Fundamentos Humanos de la Venta

Este módulo explora la psicología detrás de las ventas, desde la comprensión de la mente hasta la aplicación de la inteligencia emocional y la PNL.

- Entendiendo al cerebro y la mente, la Neurociencia del comportamiento
- Inteligencia Emocional: autoconciencia, autorregulación y empatía en ventas.
- Herramientas PNL en ventas
- Manejo del comportamiento en los tipos de venta: directa, y consultiva.
- Práctica: ejercicios de rapport y comunicación empática.

 **Apoyo IA:** Descubra cómo el Mentor IA le asiste en el diseño de scripts de rapport y simulación de estilos de venta.



Módulo 2 – Prospección Inteligente

- La prospección como primer paso profesional del ciclo de ventas.
- Métodos clásicos.
- Métodos digitales modernos: Facebook, LinkedIn, Google Maps.
- Prospección outbound vs inbound.
- Precalificación filtrar prospectos efectivos.
- **Práctica:** crear un mini-listado de prospectos y scrips personalizados de llamadas.



Apoyo IA: Introducción a Perplexity, Agente ChatGPT y Phantombuster como IA aliadas en la búsqueda de prospectos y generación de mensajes.

Módulo 3 – Presentación Poderosa

- La presentación como experiencia, no como discurso.
- Método Xphere paso a paso para una presentación exitosa
- Storytelling, expresión corporal y lenguaje de impacto.
- **Práctica:** pitch de 5 minutos con feedback 360°.



Apoyo IA: cómo usar el Mentor IA para preparar presentaciones profesionales gráficas en 5 minutos y entrenar preguntas frecuentes.



Módulo 4 – Objeciones, Cierres y Seguimiento

- Seguimiento profesional: llamadas, WhatsApp y correos efectivos.
- Objeciones: 14 tipos más comunes y método: $R \rightarrow I \rightarrow S \rightarrow R$
- Técnicas de cierre con PNL
- Posventa y fidelización como clave de ventas recurrentes.
- **Práctica:** role play de manejo de objeciones y cierres efectivos.



Apoyo IA: simulación de clientes difíciles y generación de mensajes de seguimiento.



Beneficios de la Formación

- Dominarás los fundamentos humanos de la venta (PNL + IE).
- Aprenderás a prospectar con métodos clásicos, digitales y apoyados en IA.
- Tendrás una ruta clara de ventas: prospección → presentación → objeciones → cierre → posventa.
- Podrás usar IA como un **mentor de práctica y afinamiento**
- Obtendrás acceso gratuito por 2 meses a un **Mentor IA** para entrenar guiones, objeciones y presentaciones después del curso.
- Acceso 2 meses gratis a nuestra comunidad exclusiva de vendedores de alto rendimiento



EL MUNDO A CAMBIADO POR LO QUE HOY TE PRESENTAMOS **LA NUEVA TENDENCIA EN FORMACIÓN Y CONSULTORÍA** , CONTAMOS CON **CAPACITACION 100% ON LINE** PARA QUE NO TE PIERDAS NADA EL CURSO, SERÁ DICTADO EN VIVO PERO LAS GRABACIONES QUEDARAN EN LA PLATAFORMA PARA QUE PUEDAS VERLAS NUEVAMENTE:



Metodología 100% presencial en vivo ON LINE y OFF LINE

Es importante mencionar que nuestros métodos no son tradicionales lo que garantiza un mejor aprendizaje por parte del auditorio, y esto nos hace diferentes posicionándonos como líderes en la industria.





**NOSOTROS NO OFERTAMOS
CAPACITACIÓN, NOSOTROS LE
ENTREGAMOS UNA
EXPERIENCIA ÚNICA DE VIDA
CON CAMBIOS POSITIVOS Y
PERMANENTES PARA SU
ORGANIZACIÓN.**



